

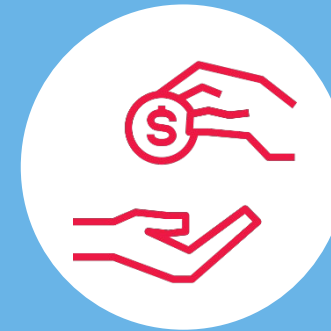
# ДЕНЬГИ НА ВЫРОСТ, или как обычные люди развивают МСБ



самая большая  
проблема МСБ –  
сокращающийся  
спрос и отсутствие  
финансов\*



тендеры –  
решение  
проблемы



на участие и  
на исполнение  
нужны деньги

\* по результатам анонимного опроса 550 собственников МСБ со всей России

ИСТОЧНИКИ  
ЗАЕМНЫХ  
СРЕДСТВ

17%

друзья,  
семья

13%

бизнес-  
партнер

4%

МФО

38%

кредит  
МСБ

25%

потребительский  
кредит

4%

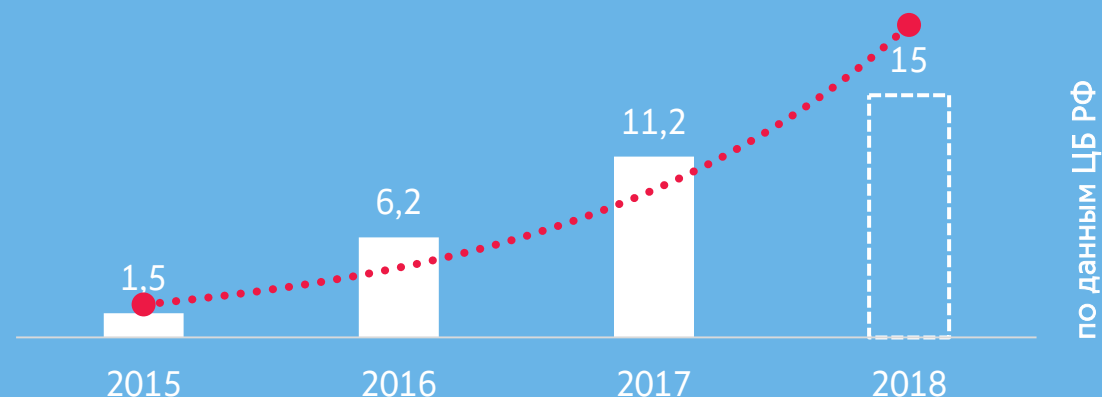
крауд-платформы

# ПРИЧИНЫ

- 1 ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ.  
Недоверие банковской системе после кризиса 2008
- 2 ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ.  
Бурное развитие интернет-технологий
- 3 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ.  
Сокращение объема банковского кредитования МСБ при сохранении спроса на заемные средства
- 4 ФИНАНСОВАЯ.  
Наличие свободного частного капитала при явных недостатках традиционных инструментов инвестирования

# СЛЕДСТВИЯ

- 1 бурный рост кол-ва платформ (+38% в 2008 по данным statista.com)
- 2 стремительный рост объема средств, выданных «через интернет» (прогноз - 250 млрд USD в 2025)
- 3 экспоненциальный рост объемов отечественного рынка краудфинансов



80%

заявок одобряются  
вне зависимости  
от суммы займа

40%

заявок на заём  
выдается

50%

заемщиков платформы  
- те, кто не получил  
одобрение в банках



Онлайн



Быстро

 **penenza**

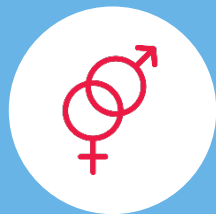


Ставка сравнима  
с банковской



Решения принимаются  
«толпой»

СЕГОДНЯ:



мужчина, 25-34 лет



Мск, СПб, миллионник



5-10 тыс. ₺



50-100 тыс. ₺

НАРОДНЫЙ  
ИНВЕСТОР

ЗАВТРА:

ЛЮБОЙ!

**СПАСИБО**  
**ЗА ВНИМАНИЕ!**